

Repercusiones de prensa

Titular	Fecha	Medio	Autor	Página	Tema
Service Point: "En márgenes y en tendencia nuestros resultados trimestrales son muy positivos"	24/05/2010	CADENA COPE		Internet	Gestión documental/Reproducción

http://www.cope.es/economia/24-05-10--service-point-margenes-tendencia-nuestros-resultados-trimestrales-son-muy-positivos-172484-1



EN GESTIONA RADIO

Service Point: “En márgenes y en tendencia nuestros resultados trimestrales son muy positivos”

Los resultados presentados por la compañía de reprografía y gestión documental correspondientes al primer trimestre de 2010, arrojan unas pérdidas de 334.000 euros en este período. A pesar de finalizar el trimestre con resultado negativo, Juan José Nieto, presidente de la compañía, señala que son resultados “muy positivos” al tratarse de los mejores dentro de los últimos cuatro trimestres. La compañía ha alcanzado recientemente un acuerdo con la firma de Software EFI, algo que según indica su presidente será “muy importante” para la compañía.

Redacción Tiempo Real - 24-05-10

Las ventas de Service Point en este período han descendido un 10,9% y también lo ha hecho su EBITDA. "Más que ser optimista, no soy negativo", sentencia Nieto. "El presupuesto construido para 2010 tenía en cuenta ya la tendencia de la que veníamos". A pesar de todo, Juan José Nieto destaca que este primer trimestre ha sido el mejor para la empresa en los cuatro últimos. "En márgenes y en tendencia ha sido muy positivo". Para este segundo trimestre, Nieto señala que "no hay razones para que no sea mejor que el del año pasado". A final de año, las expectativas de Service Point pasan por obtener un beneficio operativo anual significativamente superior al del ejercicio precedente.

La compañía de servicios de reprografía ha alcanzado un acuerdo con la firma de software EFI. Nieto califica este acuerdo como “importante, porque lo englobamos dentro de nuestra estrategia de comercio electrónico”. Una pata de negocio que supone un 5% de los ingresos de Service Point y que, según Juan José Nieto, tienen previsto que crezca hasta el 30% en los próximos años. “EFI va a hacer que las cosas puedan ir más deprisa en un canal de distribución con nuestros clientes que esta creciendo a mucha velocidad”, apunta Nieto.

Service Point sufrió una reestructuración en 2003, tras la cual la compañía se centra únicamente en el negocio de reprografía y gestión de documentos. Entre 2005 y 2008, la compañía triplicó su tamaño a través de la adquisición de 17 empresas. Un crecimiento que, apunta Nieto, “se vio frenado en 2008 y 2009” con la caída de clientes a causa de la crisis. La compañía ha tratado de mitigar estas dificultades con un agresivo control de costes y la reducción de su plantilla. “Hemos cortado los costes, y los hemos hecho más inteligentes”, sentencia Nieto.

Actualmente, Service Point es la única compañía cotizada de reprografía y gestión documental en Europa. Está presente en 8 países. Nieto indica que Service Point es “posiblemente, una de las cotizadas españolas más internacionales”. España tiene tan solo el 8% de la venta consolidada de la empresa, mientras las filiales de Holanda e Inglaterra cuentan cada una con un 30% aproximadamente de su peso, y Estados Unidos, en torno al 20%. “España, siendo el mercado donde estamos domiciliado fiscalmente, es el país en el que menos porcentaje tenemos junto a Alemania”, añade el presidente de la compañía.

Planes de futuro

Los planes de futuro de Service Point, según indica su presidente, pasan por dos vías muy claras: “una vía de día a día, de gestión de la línea de ingresos, de más que nunca salir a la calle y venderle al cliente



Juan José Nieto

AUDIOS

Entrevista Juan José Nieto

nuestros servicios (...) y un proceso de crecimiento por adquisiciones que iniciaremos en cuanto nos lo permita el mercado”. Nieto apunta que en España ahora mismo no contemplan oportunidades de compra, sino que las buscan “en Escandinavia y Alemania, principalmente”.